



Съдържание

1. Европейски газов пазар: текущ баланс между търсенето и предлагането
2. Genel се бори за газова сделка с Турция за преодоляване на проблемите с петрола
3. Двойно повече неоткрити нефтени и газови ресурси в Баренцово море
4. Газпром подготвя мащабни съкращения в централни звена
5. Бум на износа на дестилати поддържа заети рафинериите на САЩ
6. Иран и Катар се състезават в Южен Парс / Северно поле
7. „Газпромнефт“, започна сондирането на първия си многостолов сондаж в Арктическият шелф на Русия
8. Американският втечен природен газ VS газ от тръбопроводи: война за пазарен дял от европейския пазар?

Newsletter Content

1. European gas market: current supply & demand balance
2. Genel Targets Turkey Gas Deal To Overcome Oil Troubles
3. Undiscovered Oil, Gas Resources in Barents Sea Double
4. «Газпром» готовит масштабные сокращения в центральном аппарате
5. Distillate export boom keeps U.S. refiners busy
6. IRAN, QATAR COMPETE IN SOUTH PARS/NORTH FIELD - NGW MAGAZINE
7. Gazprom Neft drills first multi-hole "fishbone" well on Russian Arctic Shelf
8. US LNG VS PIPELINE GAS: EUROPEAN MARKET SHARE WAR?

Европейски газов пазар: текущ баланс между търсенето и предлагането

25 Apr, 2016, David Stokes, Olly Spinks and Howard Rogers, timera-energy.com

Следващите две години ще бъдат важен период на преход за европейския газов пазар. Вносът на втечен природен газ се увеличава, тъй като Европа се приспособява към ролята си на глобален газов потребител. Освен това свръхпредлагането в европейските хъбове влошава традиционните условия за определяне на цените с петролно-индексирани договори за доставка на руски газ. Но през 2016 г. и с намаляването на цените в хъбовете, съществуват ясни доказателства за нарастваща реакция, отговор на търсенето от страна на енергийния сектор.

Европейският газов пазар е основан на сложна мрежа от взаимосвързани газови центрове/хъбове, маршрути за доставка и договорни задължения. Според нас това подкопава ефективността на традиционния анализ на „находище, поток и фланец“ да се получи приемливо обяснение за това, как пазарните движещи сили си взаимодействат и определят ценовата динамика.

По-практичен подход е анализът да се съсредоточи върху взаимодействието между търсенето и ключовите траншове от гъвкаво

снабдяване, които определят цените на газовите центрове (например руските отклонения, гъвкавия LNG и норвежките производствени технологии).

Този подход ни помогна да предвидим някои от основните точки на инфлация в европейското газово ценообразуване през последните три години. Например, спадът на цените през лятото на 2014 г., който бележи началото на текущия спад при условия на свръхпредлагане и по-ниската "точка на пречупване", което наблюдаваме понастоящем, тъй като европейските цени се свличат към подкрепа на равнищата на американския Хенри Хъб.

В настоящата статия авторите преразглеждат тази рамка и излагат мнение за баланса между търсенето и предлагането на европейския газов пазар. Също така подчертават редица фактори, които трябва да се наблюдават, за да се определи развитието на пазарната динамика, която продължава.

Европейски баланс на предлагането и търсенето: годишен преглед

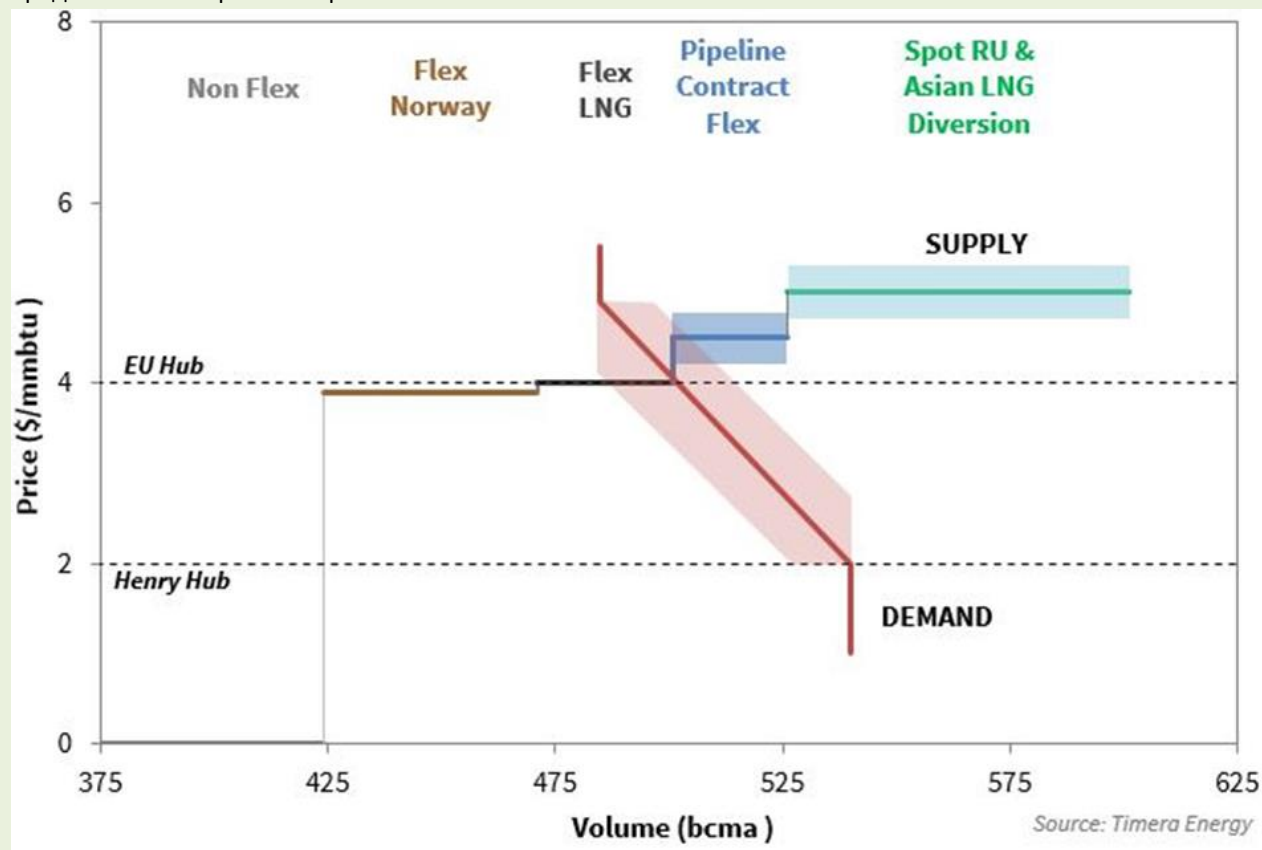
Има две важни съображения, които могат значително да опростят динамиката на цените на европейските центрове:

Групиране на източниците на доставка със сходно ценообразуване и динамика на потока, фокусирана върху гъвкави газови обеми, които водят до марж при ценообразуване на хъба. Първата от тези задачи се подпомага от обстоятелството, че повечето източници за европейско

предлагане са с дългосрочни договори. Втората задача се подпомага от факта, че само относително малък обем от общото европейско предлагане всъщност има гъвкавост да реагира на промените в пазарната цена.

Графика 1 илюстрира текущото европейско равновесие на търсене и предлагане, използвайки този подход. Важно е да се отбележи, че диаграмата обобщава търсенето и предлагането на годишна база. Връщаме се надолу към някои от важните, движещи се през годината, стимули за ценообразуване и потоци.

Графика 1: Годишен европейски баланс на предлагането и търсенето през 2016 г.



Предлагане

Графиката показва източниците на европейско снабдяване с газ, групирани в няколко ключови транша:

Необвързана доставка на цени: състояща се от (i) договори за доставка по тръбопроводи с клауза "take or pay"; (ii) гъвкави обеми на LNG и (iii) вътрешен добив (много ниска променлива цена). Тези обеми на "вземане срещу цена" се движат независимо от ценовите нива на центровете.

Взаимодействието между траншовете 2, 3 и 4 и търсенето е мястото, където трябва да се съсредоточим, за да разберем динамиката на цените.

Търсене

Относителните цени на европейското търсене на газ са сравнително по-нечувствителни в краткосрочен план, с изключение на енергийния сектор. Наклонът на кривата на търсенето в графиката отразява потенциалното въздействие на възлицата върху газа, преминаващ през европейските пазари на електроенергия, тъй като газовите цени падат.

**ПЪЛНИЯТ ТЕКСТ НА АНАЛИЗА
МОЖЕ ДА ВИДИТЕ [ТУК](#)**

Genel се бори за газова сделка с Турция за преодоляване на проблемите с петрола

Reuters ,April, 2017

Genel Energy /Genel Energy Plc е петролна компания със седалище в Джърси и офис в Турция. Компанията е регистрирана на Лондонската фондова борса/, председателствана от бившия шеф на British Petroleum Тони Хейуърд [*], очаква да направи партньорска сделка с Турска енергийна компания за износ на газ, съобщи от компанията, в края на март, тъй като тя се опитва да преодолее пречките в нефтодобива.

Компанията миналата година тръгна в посока нерентабилност, след като понижи резервите във водещото си нефтено поле, съчетано и с ниските петролни цени. Всичко се отрази върху печалбата, съобщи от компанията.

Компанията, фокусирана в Иракски Кюрдистан, отписа \$ 779 млн от активите си за проучване, което доведе до годишна оперативна загуба от \$ 1,2 млрд, след оперативната загуба от \$ 1,1 милиарда през 2015 г.

Годишният доход се понижи до \$ 190.7 млн, като не се постигна заявената за 2016 г. цел

за постигане на \$ 200 млн, която миналата година бе два пъти по-ниска.

Genel събщи в края на март, че запасите от нефтено находище Taq Taq са намалели с около 66% и че ще преосмисли преследването на по-високо целогодишно ниво на добив от 35 000 на 43 000 барела на ден (bbl / d).

**ПЪЛНИЯТ ТЕКСТ НА СТАТИЯТА
МОЖЕ ДА СЕ ВИДИ [ТУК](#)**

*** Бившият шеф на British Petroleum Тони Хейуърд е на път да се оттегли от работата си в Genel Energy, шест години след основаването на петролната сондажна компания, ориентирана към Кюрдистан.**

През юни, на годишното общо събрание на губещата компания, г-н Хейуърд ще бъде заменен като председател на Genel от ветерана от петролната индустрия Stephen Whyte.

След като напусне Genel , 59-годишният Тони Хейуърд ще се съсредоточи върху задачите си като председател на стоковия гигант Glencore на FTSE 100, както и на работа с финансова къща Carlyle, която търси петролни запаси в Латинска Америка.

Г-н Stephen Whyte каза: "Genel през последните години работи в много трудна среда, но смятам, че компанията е подновила енергията си и значителните възможности в портфолиото си".

"Спадът в цената на петрола се отрази върху цялата индустрия и, заедно с влиянието на войната срещу Ислямска държава, оказва натиск върху финансите на вече изтощеното регионално правителство на Кюрдистан".

"С нетърпение очаквам да работя с борда, за да гарантирам, че Genel има най-добрата възможна стратегия за бъдещето", каза Stephen Whyte.

**ПЪЛНИЯТ ТЕКСТ НА СТАТИЯТА
МОЖЕ ДА СЕ ВИДИ [ТУК](#)**

Двойно повече неоткрити нефтени и газови ресурси в Баренцово море

by Rigzone Staff, April 25, 2017

Неразкритите петролни и газови ресурси в Баренцово море са два пъти по-големи от предполагаемите, според новите изчисления на Норвежката петролна дирекция.

Норвежката петролна дирекция наскоро направи карта на източната част на северното Баренцово море, голяма част от която се намира в спорна област. С новата

информация под ръка Норвежката петролна дирекция обяви, че неразкритите ресурси в Баренцово море сега са се увеличили до почти 65% от общите неоткрити ресурси на норвежкия шелф, в сравнение с предходните 50%.

Средствата в новата област се оценяват на 1,4 милиарда стандартни кубически метра нефтен еквивалент. Това е равностойно на 14 полета Johan Castberg, както и повече от пет пъти полето Snøhvit, посочи Норвежката петролна дирекция.

"Тази цифра естествено, е свързана с известна несигурност. Тя може да се окаже по-ниска или може да бъде много по-висока", заяви генералният директор Bente Nyland Bente Nyland в изявление на Норвежката петролна дирекция, като добави, че около 60% от ресурсите вероятно са течности, а останалото е газ.

От 2012 г. насам Норвежката петролна дирекция работи по задание от норвежкия парламент да картографира района на Норвежко море в източната част на северното Баренцово море. Районът не е отворен за нефтени дейности.

**ТЕКСТЪТ НА СТАТИЯТА МОЖЕ
ДА ВИДИТЕ [ТУК](#).**

Газпром подготвя мащабни съкращения в централни звена

«Нефть России», 27.04.17

"Газпром" се готви да се насочи към „договори до ключ“ – от проектиране, изграждане и до въвеждане в експлоатация, на нови проекти, съобщи «Росбизнесконсалтинг» по информация от няколко различни източника и от трима управители на договарящите организации. Това ще доведе до намаляване на около 500 работници и служители в групата и неговите "дъщерни дружества".

Заместник-председателят на Управителния съвет на "Газпром" Виталий Маркелов през март информира ръководителя на корпорацията Алексей Миллер, че е разпоредил на шестте основни отдели до 1 юли да изготвят подробен план за поетапно преминаване към прилагането на новата инвестиционна програма за проекти на "Газпром" на базата на ЕРС-договор: проектиране, доставка, изграждане, управление (копие от писмото е в «Росбизнесконсалтинг»). По мнение на експерти и участници на пазара, в резултат на новата схема, която прехвърля всички рискове на изпълнителя на проекта, през 2018г. може да бъде изпълнена около една трета от програмата на газовия гигант, която се оценява на 1 трилион рубли. Освен това, намаляването числеността на "Газпром" и

неговите дъщерни дружества може да бъде до 500 души.

Сливания и съкращения

Например, за "Газпром", работата с ЕРС-договори може да се приложи за изграждане или ремонт на тръбопроводи на територията на страната и в чужбина, доставка на тръби и на оборудване, изграждане на заводи за преработване и за ВПГ, както и за оборудване и подготовка за експлоатация на находища. "Газпром" вече е подписала ЕРС-договори за проекти като газопроводите "Турски поток" и "Северен поток-2" (подводната част изгражда и инженеринговият холдинг „Петон“).

Обсъждат се и възможности за обединяване на отдели и така от два отдела с общо 600 сътрудника, след обединението ще останат 400 души. Централата на Газпром се оценява около 4 хиляди души.

Прес-секретарят на председателя на Газпром Сергей Куприянов отказа коментар за плана за преминаване към ЕРС-договори, възможните съкращения и разменените писма между ръководителите от средното управленско ниво.

Изгоди и рискове с ЕРС-договори

Може да се каже, че мненията не са еднозначни и единни за различните компании-изпълнители по договори на Газпром.

За някои от пратньорите на Газпром новият модел сякаш не е привлекателен. Намалването на обема на заданията на Газпром, например за проектиране, може да

предизвика съкращение до две трети от работещите, което е зплаха за компаниите.

Но от друга страна, ЕРС-договор предполага голяма свобода за подизпълнителя и по-малък контрол от страна не само на възложителя, но и от обществеността. „В момента Газпром е длъжен да отразява в отчетите си разходите за своите големи проекти и да обявява победителя в големите обществени поръчки, а след преминаването към ЕРС-договорите, ние можем нищо да не разберем за подизпълнителите, определени от изпълнителя и за реалната цена на услугата. Това намалява възможността за официално участие в поръчки на "Газпром" за няколко милиарда на новоучредено дружество с персонал от пет души, но те могат да се появят в състава на подизпълнителите на изпълнителя на ЕРС-договор, и те няма да се знаят от пазара" - предупреждава топ-мениджър на голяма компания-пратньор на Газпром.

Например, основано през август 2016г. микропредприятието "Интер мениджмънт", където не работят повече от петима души, е спечелило 34 поръчки на "Газпром" за газопровода „Силата на Сибир", каза той пред "Интерфакс". Общата стойност на договорите е в размер на почти 8 милиарда рубли.

Стотици милиарди за изпълнители

Инвестиционната програма на "Газпром" за 2018 г. може да достигне около 1 трилион рубли, съобщи в началото на декември`16, агенцията «Вести-Финанс», с позоваване на информация от "Газпром". "Ведомости", пише в средата на декември, че през 2017 г.

Инвестиционната програма на "Газпром" ще надхвърли 910 милиарда рубли, от тях 625.45 милиарда рубли (68.7%), ще отидат за проекти за капитално строителство.

Според ръководителя на фирмата за маркетингови проучвания East European Gas Analysis Михаил Корчемкин, ако новата схема за работа се осъществи през 2018 г., след това чрез нея може да се реализират поръчки за изграждането на "Силата на Сибир", тръбопровода Грязовец - Славянская и Ухта -Торжок-2, за общо 300 млрд. рубли, което може да бъде малко по-малко от една трета от инвестиционната програма на "Газпром" за следващата година. Той се съгласи, че "странни" изпълнители, дружества с малък регистриран капитал, са лишени от статуса на основни изпълнители, но може да са във веригата на подизпълнители по ЕРС- договори, както плащания към тях ще бъде трудно да се проследят. Корчемкин смята, че рентабилността на проектите ще се увеличи в сравнение с настоящата схема за взаимодействие с "Газпром", а преразглеждането на цената на проекта в посока на растеж ще продължи, въпреки формалния принцип на "фиксираны цени" в европейския модел на ЕРС-договор.

Александра Галактионова, ръководител на изследователската група InfraONE, смята, че преминаването на "Газпром" към ЕРС-договори ще изчисти пазара от сивата икономика. Според нея, най-големите изпълнители на "Газпром" могат да служат като ЕРС-изпълнители, като такива сложни поръчки за тях ще бъдат по-изгодни, защото,

например, подготвителните строителни дейности могат да се извършват паралелно с проектирането. "Газпром", от своя страна, ще бъде в състояние да икономиса от второстепенни звена и от намаляване отделите по договорите. Увеличение на средната стойност на договора и, следователно, обезпечението му може да намали средните подизпълнители от ЕРС-договорите на "Газпром". Това увеличава риска за възложителя: ако комплексният договор се получи от ненадеждна компания, загубите ще бъдат по-сериозни, отколкото ако има провал на един от етапите на проекта, прави извод анализаторът Александра Галактионова.

**ПЪЛНИЯТ ТЕКСТ НА СТАТИЯТА
МОЖЕ ДА ПРОЧЕТЕТЕ [ТУК](#)**

Бум на износа на дестилати поддържа заети рафинериите на САЩ

Apr 25, 2017, reuters , By John Kemp | LONDON

Рафинериите в САЩ придобиха силно влияние върху износа на дестилати, което доведе до затягане на баланса между търсенето и предлагането на горива в Съединените щати, въпреки много топлата зима.

Износът на дестилатни горива са нараснали до рекордните 1,4 милиона барела на ден (bpd) в седмицата, която приключи на 14 април, в съответствие с американската Енергийна информационна администрация /EIA/.

През тази година, до сега, износът е достигнал средно 1,1 милиона барела, което обикновено е сезонно затишие и вероятно ще се ускори през летните месеци

Резултатът е, че американските запаси от дестилати, като гориво за отопление на домове и като дизелово гориво, са се появили в края на зимата, търсенето им е малко по-отграничено, въпреки сериозните нива на преработка на рафинериите.

Дестилатните запаси на 14 април са достигнали 148 млн. барела, което е 19 млн. барела над 10-годишната средна стойност, но 13 млн. барела под нивото в съответната точка през 2016 г.

Запасите спадат спрямо, както нивата от предходната година, така и 10-годишната средна стойност от началото на февруари, и само високите нива на преработката в рафинериите ги задържат да паднат още повече.

Дори и така, запасите от началото на 2017 г. са паднали с почти 15 милиона барела в сравнение със средното намаление от около 10 милиона барела и натрупване на повече от 2 милиона барела през 2016 г.

Различни количества дестилати се изнасят в Мексико, Бразилия и други страни от Латинска Америка, по-малки обеми също, са били изпратени на пазарите в Европа, според аналитичните данни на EIA на САЩ. Очаква се износът да остане силен, предвид хроничния недостиг на капацитет за рафиниране на дестилати в Централна и Южна Америка.

Вътрешното потребление на дестилати в САЩ през 2017 г. се очаква отново да се повиши, след значителното понижаване през 2016 г. и 2015 г., което ще затегне още повече баланса между търсенето и предлагането.

Цените на дестилатите остават плаващи, а маржовете за рафиниране са най-високите за годината от 2015 г. насам, като се увеличава стимулът да се преработва колкото се може повече суров продукт.

**ТЕКСТЪТ НА СТАТИЯТА МОЖЕ
ДА ВИДИТЕ [ТУК](#).**

Иран и Катар се състезават в Южен Парс / Северно поле

April 26th, 2017, naturalgasworld

Катар чака добивът на Иран да навакса и сега планира да добави 10% към добива си от Северно поле на Южен Парс, но понижението на налягането на полето ще увеличи производствените разходи.

Тъй като се очаква износът на Иран от находището "Южен Парс" да се изравни с този на Катар това лято, Катар обяви, че вдига мораториума върху Северното поле.

Находището, наречено "Южен Парс" в Иран, с около 40 трилиона м3 останали възстановими газови резерви, се разпределя между Катар и Иран.

Катар започна да развива съвместното поле 10 години преди Иран и досега е добил 2,5 трилиона м3 газ или 2,5 пъти повече от Иран, считано от януари 2017 г. Проблемът е, че иранската страна се очаква да достигне точка на насищане през 2023 г., а след това нивото на добив се очаква да спадне с 40%. Иран планира да инсталира платформи, тежащи 10 пъти повече от днешните 1,5-2,000 метрични тона платформи, използващи гигантски компресори, за да компенсират 70% от спада на продукцията.

**ЦЯЛАТА СТАТИЯ Е ДОСТЪПНА
ЗА PREMIUM АБОНАТИ И
СРЕЩУ ЗАПЛАЩАНЕ.
РЕЗЮМЕТО МОЖЕ ДА ВИДИТЕ
[ТУК](#).**

„Газпромнефт“, започна сондирането на първия си многостволов сондаж в Арктическият шелф на Русия

4/25/2017, worldoil

Първият многостволов сондаж, включващ множество хоризонтални клонове, е пробит и пуснат в експлоатация в офшорната платформа Prirazlomnaya - единственият проект на руския арктически шелф, в който понастоящем се извършва търговски добив на нефт. Избраната траектория за сондажите позволява значително по-голямо покритие на нефтените участъци от слоевете.

Хоризонталните клонове, създадени чрез разрезане са с открити отвори, критериите TAML (Technology Advancement for Multi-Laterals) категоризират този нов сондаж на руския арктически шелф като един от най-сложните многостволови заради неговата конструкция. Процесът на сондиране с много отвори е по-трудоемък от пробиването на традиционни хоризонтални сондажи.

Андрей Патрушев, заместник-главен изпълнителен директор за офшорното развитие на "Газпром Нефт", коментира: "В резултат на безпроблемната работа на екипа на "Газпром шелф", допълнителните хоризонтални валове бяха пробити

наведнъж, пет дни по-рано. За разработването на уникалния проект на руския арктически шелф са използвани най-модерните и ефективни, и безопасни технологии".

ТЕКСТЪТ НА СТАТИЯТА МОЖЕ
ДА ВИДИТЕ [ТУК](#).

Американският втечен природен газ vs газ от тръбопроводи: война за пазарен дял от европейския пазар?

APRIL 2017 *Stuart Elliott, Senior Writer,*
European Gas and LNG, platts.com
NATURAL GAS SPECIAL REPORT

Опорни точки

✓ Американският капацитет за износ на втечен природен газ се покачва до 18,6 милиарда кубически метра, достигайки до 2020 г. 96 милиарда кубически метра;

✓ Износителите за Европа ще се включат ли в стратегията за пазарен дял, тъй като цените остават ниски?

✓ Само седем товара са внесени на Иберийския полуостров, а вносът по тръбопроводи достига рекордни висоти. Cheniere планира 50% от износа си на втечен природен газ за Европа; Руският износ нараства от 2020 г.

✓ Американски LNG: среда на слабо разпространение, компенсирана от "логиката на невъзвращаемите разходи", но кредитните рейтинги намаляват;

Появява се гигант на втечен природен газ

Със стартирането на третия влак в съоръжението за износ на LNG на Cheniere Energy в Мексиканския залив, САЩ разполагат с три оперативни влака за производство на втечен природен газ с общ капацитет от 13,5 млн. тона годишно (18,6 млрд. куб. метра/ год.). От 15 март Sabine Pass е натоварил близо 90 товара, като мнозинството се насочва към Латинска Америка и все повече към Североизточна Азия.

Досега в Европа са достигнали общо осем товари от американския LNG.

Четири от тях бяха за Испания, три за Португалия и един за Италия. Първият американски товар на LNG беше доставен в Турция в края на септември, съвсем случайно точно преди Русия и Турция да подпишат междуправителственото си споразумение за изграждането на газопровода Турски поток. След това още четири товара достигнаха турските брегове. Но отговорът от традиционните доставчици на газ за европейския пазар на американския втечен природен газ вече е очевиден - с устойчивото търсене на газ в Европа, газовите потоци от тръбопроводите от Русия, Алжир и Норвегия през преходните години са се увеличили значително. Дали държавно контролираните износители на газ Газпром, Sonatrach и Statoil ще следват

изоставената сега стратегия на ОПЕК, ръководена от Саудитска Арабия, за петролния пазар и да произвеждат с пълна сила, въпреки ниските цени, за да запазят европейския пазарен дял?

Публично те отхвърлиха перспективата за война за пазарен дял между американския LNG и газа от тръбопроводи в Европа, но някои от доказателствата поне показват, че традиционните доставчици на Европа не желаят да губят дял заради доставките на американски втечен природен газ. Докато Sabine Pass засега разполага с три оперативни влака, очаква се ускоряване на повишението на капацитета през следващите години - общо около 70 млн тона/година капацитет за износ на втечен природен газ от САЩ се очаква до 2020 г. да бъде онлайн. Големият въпрос е, колко ще дойде в Европа - Cheniere каза, че в бъдеще около 50% от общия износ на LNG ще дойде в Европа. Cheniere има планове за седем влака по 4.5 млн. тона/ година в Sabine Pass и Corpus Christi - така че половината от това ще бъде еквивалентно на 15.8 млн. тона / година или почти 22 милиарда куб. метра / година.

В допълнение, най-големият доставчик на Европа - Русия - не доставя на иберийския пазар с газопровод, така че е малко вероятно да бъде загрижен за американския втечен природен газ, насочен към Югозападна Европа.

Заключения

Докато американското снабдяване с втечен природен газ в Европа досега беше

ограничено само до няколко товари до Иберийския полуостров, експортният капацитет сега бързо нараства и до 2020 г. ще достигне 96 милиарда куб.метра годишно.

Американският пионер на LNG Cheniere предвижда около половината от общия износ на втечен природен газ от САЩ да се насочи към Европа, така че традиционните доставчици по тръбопроводи трябва да се подготвят за нова конкуренция. Въпреки, че в момента американският LNG изглежда по-малко рентабилен в сравнение с неотдавнашното минало, поради ограничените спредове на Henry Hub-NBP, пред следващите години американският втечен природен газ все още може да дойде в Европа на базата на краткосрочни пределни разходи.

В частност, руският "Газпром" е готов да предотврати използването на американски втечен природен газ, използвайки несравнимата си гъвкавост в обема и ценообразуването. Очакванията са, че Русия ще бъде поканена за допълнителни доставки за Европа, тъй като местното производство продължава да пада. Освен това САЩ са изправени пред собствените си проблеми при запазването на конкурентоспособността на износа на втечен природен газ за Европа, не на последно място пред финансови затруднения, в които се намират много компании, добиващи газ.

**ПЪЛНИЯТ ТЕКС НА АНАЛИЗА
МОЖЕ ДА ВИДИТЕ [ТУК](#).**

Уточнение

Unsolicited mail: Ако не желаете да получавате този бюлетин, моля да се отпишете от адресния списък като изпратите обратно съобщение на cbbsinfocenter@gmail.com

Правата по превода на всички статии принадлежат на издателите на настоящия информационен бюлетин.

Контакти за повече информация:

Алекс Алексиев

alexalex@aol.com

Васко Начев

vasko@infonetbg.com

Илиян Василев

idvassilev@innoenergy.biz

Мартин Владимиров

mvladimirov@ceemarketwatch.com

Руслан Стефанов

ruslan.stefanov@online.bg

Христо Казанджиев

h.kazandjiev@yahoo.com

За мнения и препоръки може да посетите фейсбук-страницата на бюлетина:

<https://www.facebook.com/EP-Oil-and-Gas-Newsletter-501490733299005/?ref=bookmarks>