



Съдържание

1. Прескотящо: Пето издание на Софийско бизнес училище
2. Ще донесе ли промяна продажбата на Лукойл България за пазара на горива у нас?
3. Глобалният газов пазар се изправя пред големи промени от 2021: IEA
4. Петролът се качва до \$ 60, фирмите да започнат да харчат отново
5. Цените на спотовия LNG намаляват, къса се връзката с цените на суровия петрол
6. Растежът на глобалното съхранение се забавя: CEDIGAZ
7. "Газпром" продава газ в Европа 20% поевтино
8. Тенденциите в LNG промишлеността: поредица от четири анализа на Делойт за LNG
9. Доходите на "Газпром" от износа на газ през януари –април са намалели с 29%
10. BP разкрива стойността на сделката за Shah Deniz 2
11. "Газпром" съобщи текущата себестойност на добивания газ
12. Литва е получила първия транш от ЕС за строителството на газопровода с Полша
13. Газпром и Shell проведеха разговори за обсъждане на текущо и бъдещо сътрудничество

Newsletter Content

1. Forthcoming: Fifth edition of the Sofia Business School
2. Will bring a sale change of Lukoil Bulgaria on the fuel market in Bulgaria?
3. Global gas market to face major shifts by 2021: IEA
4. Oil going to \$60, companies to start spending again: Oil CEOs
5. LNG spot prices weakening, breaking link with crude prices
6. Global storage growth slows down: CEDIGAZ
7. «Газпром» начал продават газ в Европе на 20% дешевле рынка
8. LNG industry trends
9. Доходы "Газпрома" от экспорта газа в январе-апреле снизились на 29%
10. BP reveals costs of deals over Shah Deniz 2
11. «Газпром» назвал текущую себестоимость добычи газа
12. Литва получила первый транш ЕС на строительство газовой смычки с Польшей
13. Gazprom, Shell discuss LNG cooperation, asset swap

Съдържание

- 14. Cheniere Energy Inc. планира да започне износ на LNG през август от втори завод в терминала Sabine Pass
- 15. „Газпром“ и RWE Германия се договориха за нови условия за газоснабдяване
- 16. Полша пред Съда на ЕО заради шистово сондиране

Newsletter Content

- 14. Cheniere Energy Inc. plans to start exporting liquefied natural gas in August from a second plant at its Sabine Pass terminal in Louisiana
- 15. Russia's Gazprom and Germany's RWE Agree New Gas Supply Terms
- 16. POLAND REFERRED TO ECJ OVER SHALE DRILLING



THE SOFIA BUSINESS SCHOOL ENLISTS FOR A 5TH CONSECUTIVE YEAR TOP-NOTCH INTERNATIONAL SPEAKERS AND ENTERPRISE VISIONARIES TO SHARE THE KNOWLEDGE OF TOMORROW

The master classes will again challenge the public and corporate leaders in Bulgaria and the region to discover the growth opportunities generated from the interplay of global tech boom and geostrategic foresight

A rare mix of world-renowned academic and business celebrities will gather in Sofia between 25 June and 1 July 2016 for the 5th edition of the Sofia Business School to share their pioneering expertise on managing global economic and financial risks in a geopolitically turbulent and technology dominated world. Over the course of 7 days the speakers will offer their unorthodox interpretations and entice the audience into discussing the local projections of issues regarding the emergency monetary policy in Europe, the effect of sharing economy on innovation and the regulatory challenges ahead, the information management and the role of data in every life and business, the likely impact of financial technology on foreign exchange and banking services, latest developments in asset management and portfolio construction, the

geopolitics of migration and its impact on the eurozone's raison d'etre, the energy outlook in Southeast Europe.

THE DEADLINE FOR APPLICATIONS IS 15 JUNE.

TOPICS AND KEYNOTE SPEAKERS:

- ✓ THE GEOPOLITICS OF MIGRATION AND ITS IMPACT ON THE EUROZONE'S RAISON D'ETRE

Mr Alex Alexiev - Chairman of the Center for the Balkan and Black Sea Studies; Expert on international security and radical Islam; Honorary member of the Reform Union Club.

- ✓ LIKELY IMMINENT DISRUPTIVE CHALLENGES TO SIFI BANKS – FOREIGN EXCHANGE AND PAYMENT SERVICES

Mr Gordon Kerr - Investment banker and financial markets expert; Founder of the financial think tank Cobden Partners (London).

- ✓ ASSET MANAGEMENT, PORTFOLIO CONSTRUCTION AND LATEST DEVELOPMENTS IN THE FIN TECH SPACE

Mr John Butler - VP and Head of Wealth Services at BitGold, part of GoldMoney Inc. (Toronto); Senior fellow at the Cobden Partners (London); Author of the popular Amphora Report investment newsletter; Ranked #1 investment strategist by Institutional Investor magazine.

- ✓ OPPORTUNITIES AND THREATS FROM EMERGENCY MONETARY POLICY IN EUROPE

Assoc.Prof. Anthony J. Evans - Professor of Economics at ESCP Europe Business School (London); Member of the MOC Affiliate Faculty for the Institute for Strategy and Competitiveness at Harvard Business School;

Regular guest commentator for the Newsnight and the BBC World Service.

- ✓ THE SHARING ECONOMY, ITS EFFECT ON INNOVATION AND ECONOMIC DEVELOPMENT, AND THE REGULATORY CHALLENGES AHEAD

Mr Carlo Stagnaro, PhD - Director and senior fellow at the Bruno Leoni Institute (Italy); Advisor to Italy's Minister for Economic Development.

- ✓ INFORMATION MANAGEMENT: THE ROLE OF DATA IN EVERY LIFE AND BUSINESS

Prof. Ali Eftekhari - President of the American Nano Society; Founding Head of Department of Materials Science and Engineering at Jimma University (Ethiopia); Honorary Professor at Queen's University (Belfast) and Ulster University.

- ✓ GLOBAL RISKS AND OPPORTUNITIES AND THEIR PROJECTIONS ON SOUTHEASTERN EUROPE

Mr Kanat Emiroglu - Chairman of the Board for Global Enerji (Turkey); Senior Advisor to Boston Consulting Group's world-wide energy practice; Former CEO of British Gas (UK).

PARTNER ORGANIZATIONS:

- Cobden [Partners](#) (UK)
- [Istituto Bruno Leoni \(Italy\)](#)

PROGRAMME DIRECTORS:

- **Prof. Kevin Dowd** - Professor of Finance and Economics at Durham University; Senior fellow at the Cobden Partners (London)

- **Assoc. Prof. Emil Kalchev** - Professor of Public Finance at the New Bulgarian University, Sofia
- **Amb. Ilian Vassilev** – Official Coordinator of the Sofia Business School; Chair of the Reform Union Club; Managing Partner of Innovative Energy Solutions.

TERMS OF PARTICIPATION AND APPLICATION:

Phone: +359 2 44 38 533

E-mail: sofia.biz.school@gmail.com

Website: www.sbs-bg.org

Ще донесе ли промяна продажбата на Лукойл България за пазара на горива у нас?

Васко Начев

Появиха се не един и два коментара, свързани с информацията относно намерението на Лукойл да отделят или продават активи на компанията в Италия, Холандия, Румъния и България – съобщено лично от шефа на руския гигант Вагид Алекперов в интервю за Ройтерс. Някои охарактеризираха това като похвално и че мениджмънтът на компанията знае какво прави, други пък видяха едва ли не краха на Лукойл.

Лукойл добива около 2 млн барела на ден суров петрол. Притежава 13% от находищата и съответно добива от тях в Ирак. Не едно и две са притежаваните от компанията находища и в Русия. Причината за реструктурирането, според Алекперов, е само и единствено желанието за концентриране най-вече в проучването и добива на нефт и газ. Такъв тип реструктуриране са направили и други водещи компании в бранша като посочва Conoco Phillips, Chevron, Shell и че това едва ли не е някаква модна тенденция за отрасъла.

Какво в същност направиха водещите компании за които говори Алекперов?

Chevron и Shell побързаха да обявят за продажба свои малки рафинерии, в желанието си да се освободят от активи със сравнително по-нисък марж на печалби. Рафинерии, работещи в региони на щатите, където лекия (шистов) суров петрол е в изобилие и усещайки в лицето си насрещни ветрове от нарастващите цени на суровия петрол, което съвсем би ги поставило в още по-тежко положение, то Лукойл обявява рафинерии и вериги бензиностанции в четири европейски държави!?

Тези две дружества (Chevron и Shell), заедно с Exxon Mobil Corp и BP обаче, все още притежават в щатите достатъчно капацитет за рафиниране на около 4,7 милиона барела на ден.

Да, маржовете на печалба при рафиниране на суров петрол са се отдалечили вече от върховете, наблюдавани през 2015 г. Продължава да витае и страхът, че тъй като цените на нефта се възстановят от двугодишен разгром, рафинериите ще бъдат изцедени като цената на поскъпване на петрола ще изпревари значително цената на бензина и дизела. **(Странно е, че у нас наблюдаваме точно обратна тенденция!?)** Продажба на активи от рода на рафинерии и бензиностанции, докато маржовете са все още сравнително високи позволява на компаниите да излизат на плюс в балансите си.

Не знам за рафинериите в останалите страни, споменати за продажба на активи, но Лукойл Нефтохим Бургас работи с така наречения кисел нефт, а при изобилието на пазара на суровина с по високо качество,

като сорта Brent, и сравнително ниските му цени, нашата рафинерия не е в най-изгодната си позиция. Изумително беше и решението за направената инвестиция от \$1,5 млрд. за нова инсталация за преработка на нефт с високо съдържание на сяра (така наречения кисел нефт).

Няма съмнение, че двугодишния разгром при цената на суровия петрол доведоха проучването и добива до незапомнено изтощение, а от там и до свръх високи дефицити в касите на петролните компании и съответно мотивация да продават. В това отношение Лукойл по нищо не се различава от останалите.

Двете споменати западни компании обаче, са инвестирани в други области на бизнеса си - Shell похарчи \$ 53 милиарда, за да купят BG Group по-рано тази година, докато Chevron изразходва сериозни средства до голяма степен в мащабни проекти за втечен природен газ.

Днес успешно работят големите рафинерии, които са добре интегрирани с техните производствени активи, т.е. нефтените полета, от които се осъществява добивът на суровината, както и опериране на нефтохимическите заводи, които произвеждат много печеливши нефтопродукти.

Вероятно при рафинериите на Лукойл нещата не изглеждат точно така и в този ред на мисли, продажбата на тези активи наистина е едно добро решение от страна на мениджмънта.

За нас като потребители обаче, е не по-малко важно, кой ще бъде и следващият собственик на българската рафинерия. До колко статуквото ще бъде запазено, или сегашният модел, властващ на българския пазар на горива ще бъде нарушен!?

Глобалният газов пазар се изправя пред големи промени след 2021: IEA

June 9, 2016, *kallanishenergy*

Агенция Kallanish Energy пише, че Международната агенция по енергетика (МАЕ) е представила свой доклад, в който се казва, че в следващите пет години ще има значителни размествания и промени в моделите на световната търговия с газ, подхранвани от нови доставки на природен газ (LNG), по-слабото търсене и евтините въглища.

В средносрочния си доклад Gas Market 2016, МАЕ отбелязва слаба перспектива за потреблението в два основни купувача на втечен природен газ в света - Япония и Корея, което ще принуди доставчиците да търсят други пазари. Китай, Индия и АСЕАН (Асоциация на страните от Югоизточна Азия) са страните, които ще се появят като ключови купувачи.

С очаквано увеличение между 2015-2021г. от 45% в качеството на износа на втечен природен газ, идващ главно от САЩ и Австралия, вече свръх запасеният пазар е вероятно да отчете видим нов натиск върху механизмите за ценообразуване към спот цени, а не към дългосрочни договори, свързани с цените на петрола.

Пазарите ще се борят да поемат увеличението на фона на рестарта на

японските ядрени реактори, евтините въглища и конкурентния руски газопровод в Европа, се казва в доклада на МАЕ. "Австралия ще съперничи на Катар като най-големият износител на LNG в света, и САЩ няма да иска да е далеч назад", се казва още в доклада.

„Излишни“ доставки за втечен природен газ ще търсят реализиране в Европа, благодарение на гъвкавостта на европейската система за газ и добре развитите спот пазари. В резултат, интензивната конкуренция ще се развива сред производителите, с цел да запазят, или да получат достъп до европейските клиенти. "Ние сме в началото на нова глава в европейските пазари за газ", каза изпълнителният директор на МАЕ Fatih Birol. Очаква се европейският внос до 2021 г. да нарасне с 1,41 трилиона кубически фута (Tcf), на фона на спадане на вътрешното търсене.

В същото време МАЕ прогнозира глобалното търсене на природен газ да нарасне 1,5% на годишна база през 2021 г., в сравнение с 2%-то прогнозиране през миналата година за периода 2014-2020 г..

СТАТИЯТА МОЖЕ ДА НАМЕРИТЕ [ТУК](#).

Петролът се качва до \$ 60, фирмите да

започнат да харчат отново

June 8, 2016, kallanishenergy

Цените на суровия петрол ще продължат да се покачват през тази година и това означава, че някои петролни компании вероятно ще започнат да харчат отново пари, според изявления на двама изпълнителни директори от индустрията.

Главният изпълнителен директор на Superior Energy David Dunlap очаква цената до края на годината да достигне \$ 60 за барел (Bbl).

"През втората половина на годината ние ще продължим да отчитаме, че цените мигрират нагоре, тъй като пазарът започва да осъзнава, че добивът на страните не-членки на ОПЕК намалява, включително шистовия добив тук, в САЩ. Ние ще сме все по-близо и по-близо до баланса на търсенето и предлагането", каза Dunlap в интервю за CNBC.

Американският суров петрол на 7 юни се покачи с 67 цента до \$ 50,36 за барел – за първи път близо малко над \$ 50 за 11 месеца. Петролът Brent беше нагоре с 97 цента до \$ 51,52 / Bbl.

Главният изпълнителен директор на Laboratories David Demshur каза, че до края на годината трябва да има повече баланс на пазара на суровия петрол, с очакван тази година нетен спад от около 2,75 милиона барела (MMBbls) и повишено търсене от около 1.2 MMBbls.

С растежа на цените на петрола, разходите бавно ще се повишат, особено от големите петролни компании, които ефективно са намалили капиталовите си разходи, допълни Dunlap в интервюто за CNBC.

САТИЯТА МОЖЕ ДА НАМЕРИТЕ ТУК.

Цените на спотовия LNG намаляват, къса се връзката с цените на суровия петрол

May, 2016, kallanishenergy

През тази година спот цените на азиатския LNG проявяват колебание и се къса тяхната дългогодишна връзка със суровия петрол, което подхранва напрежението на пазара, който скоро ще отчете свръх запаси, съобщава Kallanish Energy.

Според Ройтерс, спотовият LNG се оценява на \$ 4.65 за милион британски термални единици (MMBtu) за седмицата, която приключва на 20 май, което е спад с 35% от \$ 6.90 / MMBtu в края на 2015 г. Въпреки това, цената все още е малко по-висока, отколкото \$ 4/ MMBtu – ниска цена, записана в средата на април.

Дългосрочните договори за LNG традиционно са обвързани с цените на

суровия петрол, но разграничаването цените на суровия петрол и на спотовия LNG през тази година е вероятно да има и отрицателни, и положителни резултати за индустрията, на със сигурност ще добави повече несигурност на пазара.

Наскоро, след като референтният Brent удари \$ 50 за барел, най-високото си ниво от ноември миналата година, доставчиците на LNG с дългосрочни петролно-индексирани договори, са склонни да се чувстват освободени след като суровият показва признаци на възстановяване.

От друга страна, като се има предвид продължаващата слабост в цените на спотовия LNG, купувачите са склонни да се стремят към увеличаване покупките на място /spot/, и така да се намали обема на дългосрочните договори.

По-рано тази година, анализатори от Изследователския отдел на Masquarie /Masquarie Group, базирана във Великобритания, е водещ доставчик на услуги за управление на финансови, консултантски, инвестиционни и финансови средства. Техните глобални операции включват офиси в големите финансови центрове в света/ са изчислили, че от 2015 г. насам, около 140 милиона метрични тона годишно (МТРА) от новите мощности за втечняване, се очакват да влязат онлайн, увеличавайки капацитета на индустрията с близо 50% от нивата на 2014 г. Анализаторите предупреждават за значителен излишък в предлагането на пазара на втечен природен газ, тъй като през следващите пет години няколко големи

съоръжения идват онлайн, докато растежът на търсенето неблагоприятно е засегнат от забавянето на азиатските икономики и конкуренцията от възобновяемите източници на пазарите в ОИСП (Организация за икономическо сътрудничество и развитие).

СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА
НАМЕРИТЕ [ТУК](#).

Растежът на глобалното съхранение на газ се забавя: CEDIGAZ¹

May, 2016, [naturalgaseurope](#)

Очаква се капацитетът на глобалното подземно газово съхранение през

¹ CEDIGAZ е международна нестопанска асоциация за информация за природен газ , създадена през 1961 г. от група международни газови компании. Тя е базирана близо до Париж. Има добра репутация сред газовите анализатори за надеждност, точност и независимост и се смята за ключов източник на непредубедени основни данни за индустрията. CEDIGAZ има около 100 членове в 40 страни, повечето водещи международни нефтени и газови компании, национални и международни организации, банки, консултанти, инженерни компании и доставчици на оборудване.

следващите две десетилетия да нарасне с 1.4% -2.2% годишно, което е по-бавен темп на растеж на годишна база 2.6% от предходните две десетилетия, според Cedigaz.

Това ще доведе до 2035 г. някъде между 547 млрд m^3 и 640 млрд m^3 общ капацитет, в сравнение с днешния 413 млрд m^3 , и ще струва между € 100 млрд и € 170 млрд, казват в своето изследване френските консултанти от Cedigaz. Новите пазари за съхранение в Азия и Океания, Близкия изток и потенциално Централна и Южна Америка ще допринесат най-много за растежа до 2035 г.

По-слабият растеж отразява зрелостта на пазара на съхранение в основните региони. Размерът на бъдещите допълнения към капацитета за съхранение също е много по-голям, отколкото е предвидено в последните проучвания на Cedigaz, поради несигурност за наличието на подходящи геоложки формации, икономически и финансови ограничения, и конкуренцията с гъвкави алтернативни източници в новите райони за съхранение, като например вноса на LNG, които може да бъде заместител на съхранените свръхдоставки.

Много проекти за съхранение, планирани за години, не са реализирани и няколко страни - най-вече от Южна Азия, Югоизточна Азия и Централна и Южна Америка - са избрали да изградят съоръжения към терминалите за регазификация на LNG, вместо да са гъвкави спрямо своите нужди.

В страни, където добивът на газ все още е в начален стадий, проектите за съхранение са

свързани основно с баланиране на сезонните и пиковите нужди, оптимизация на основните междуселищни газопреносни тръбопроводи и сигурността на доставките. Големи обеми са необходими, но така също пикът в доставките трябва да се справи с нарастващото търсене.

Обратно, в развитите пазари - Северна Америка, голяма част от Европа, и бившия Съветски съюз - ръстът в работния капацитет е ограничен, и дори може да бъде отрицателен. Някои съоръжения в Европейския съюз бяха временно спрени, тъй като икономиката работи срещу тях. В либерализираните пазари, газовата индустрия е претърпяла сериозни промени, като до голяма степен ударната дейност по съхранение все повече се ориентира към търговия и управление на колебанията на газовите цени.

Към началото на 2016 г. в света е имало 118 LNG терминали за внос на газ - включително 17 FSRUs/плаващи съоръжения. Световният капацитет за внос в началото на 2016 г. възлиза на 1000 млрд m^3 / година. През 2015 г. новите терминали са само 11, пет от които са FSRUs и две разширения на съществуващи инсталации бяха пуснати в експлоатация.

С глобален дял от 54%, Азия е регион номер едно по капацитет за регазификация, въпреки че след 2005 г. делът ѝ намалява. Такова намаление подчертава стабилно появата на нови потребители за втечен природен газ. Тенденцията е с появата на 20 нови страни, които планират да добавят капацитет за внос за втечен природен газ. В процес на изграждане има 16 нови

терминали, от които четири FSRUs. В допълнение, 12 терминала се разширяват.

Тези проекти ще добавят комбиниран капацитет от над 100 млрд м³ / година от 2018/19 г. В допълнение, има повече от 100 потенциални и спекулативни проекти (разширения и нови терминали), добавяйки почти 600 млрд м³ / година капацитет за внос в световен мащаб.

*ПЪЛНИЯТ ТЕКСТ НА СТАТИЯТА
МОЖЕТЕ ДА НАМЕРИТЕ [ТУК](#).*

"Газпром" продава газ в Европа 20% поевтино

9 юни, 2016, rbc.ru

Руският газ в Европа сега струва 20% поевтино, отколкото газа на европейския спотов пазар. По данни на Bloomberg такова значителна отстъпка за горивото на „Газпром“ не е имало от април 2008 г.

Bloomberg съобщава още, че руските цени на природния газ в Европа са паднали до най-ниското си ниво от септември 2004 г. и в момента са около 20% по-ниски от европейските спотови цени (на пазара) за газ - най-голямата отстъпка за последните осем години.

"Газпром" не разкрива цените в договорите за газ за Европа, като прилага селективни отстъпки в зависимост от поръчката и потребителя, така че цената на руския газ не е пряко наблюдавана. Но като ориентировъчен индикатор Bloomberg използва ежемесечните цени на руския газ до границата с Германия. Според МВФ (IMF Primary Commodity Prices), през май 2016 г. средномесечната цена на руския газ до границата с Германия възлиза на \$ 3,99 за 1 милион британски термални единици (BTU). Индикаторът спада в продължение на 18 последователни месеца - от декември 2014 г., показват данните на МВФ, а сега спадът е до най-ниското ниво от септември 2004 година.

Водещият показател на Европейския газов спот пазар е цената на британския газов център/хъб NBP (заедно с другата платформа – на холандския хъб TTF). Цената на газа при фючърсите NBP за доставка през следващите месеци в края на търговията на 8 юни беше £ 3,356 за милион BTU, или \$ 4,9 (по обмен на данни от ICE Futures Europe). Това е с 22% по-скъп руски газ до границата с Германия – така евтино газът от "Газпром" газ не е струвал от април 2008 г. по изчисления от Bloomberg.

*СТАТИЯТА МОЖЕ ДА
НАМЕРИТЕ [ТУК](#).*

Тенденциите в LNG индустрията: поредица от четири анализа на Делойт за LNG

2016, 2.deloitte.com/us/en

В една индустрия, която е малко над 50-годишна възраст, втечненият природен газ се е развил бързо и сега е част от катаклизмите в глобалния енергиен пазар. Търговията с втечен природен газ се увеличи четирикратно през последните две десетилетия и се очаква да се удвои през следващите две.

LNG Актуализация – част 1

Първият доклад на Deloitte в нова поредица от четири анализа за втечнения природен газ, LNG на кръстопът: Идентифициране на основните двигатели и въпроси за една индустрия в постоянна промяна, силните и слабите страни в детайли, възможности и заплахи – SWOT анализ, както и седем ключови фактори, които се очакват да засегнат производството на втечен природен газ през следващото десетилетие. С над 50 години съществуване, характеристиките на отрасъла LNG са добре разбрани, но не е задължително да останат същите. Ключови промени в бизнес пейзажа ще променят уравнението, с потенциал за по-нататъшно разширяване на пазара, и изместват основните принципи. Докато един SWOT анализ най-често се използва, за да се обсъдят позиции на нивото на фирмата, но той е еднакво приложим и за сравнение на индустриални сегменти, като LNG

например, спрямо другите, както е анализирано в доклада.

От страна на САЩ и Австралия големи, нови обеми на LNG навлизат на пазара, както и по-бавно от очакваното търсене, въздейства на икономическия растеж в Европа и Азия. Тъй като производството се придвижва в „мътни води“, седем ключови фактори ще доведат/ще покажат как LNG ще расте и през следващото десетилетие:

- По-бавен икономически растеж
- По-висока енергийна ефективност
- Превисение в доставки на LNG
- По-ниски разходи за доставка
- Достъп до нови пазари
- Достигане до нови потребители
- Подобряване на ликвидността на пазара.

LNG актуализация-част 2

Продължава силният растеж на добива на шистов газ в САЩ, довел цените на вътрешния пазар до 15-годишно дъно и предизвикал вълна от инвестиционен интерес за износ на LNG. Но точно когато товари от втечен природен газ на САЩ навлизат в международните пазари, глобалният растеж на търсенето започва да намалява и сега износителите са изправени пред засилената конкуренция и излишък от капацитет за втечняване.

Според Deloitte MarketPoint, пренасищането потенциално би могло да продължи до началото на 2020 г. Конкуренцията между доставчиците за втечен природен газ ще доведе ли до по-ниски световни цени на природния газ? Какво ще бъде влиянието на

износа на втечен природен газ за производството в САЩ? И за купувачите, има ли възможност да се предоговорят съществуващите договори? Изследване на развиващия се пазар за LNG във втория доклад на Deloitte в поредица от четири анализа.

ПЪЛНИЯТ ТЕКСТ НА ОТДЕЛНИТЕ ДОКЛАДИ МОЖЕ ДА НАМЕРИТЕ [ТУК](#).

Доходите на "Газпром" от износа на газ през януари –април са намалели с 29%

07.06.16, [oilru.com](#)

Доходите на "Газпром" от износа на газ през януари –април 2016 г. са намалели с 29% в сравнение със същия период на миналата година и са достигнали \$10,781 млрд. За това се говори в публикувани материали на Федералната митническа служба на Русия.

При това, в посочения период "Газпром" е увеличил износа на газ с 11,4% - до 66,2 млрд куб. метра, срещу 59,4 млрд куб. метра през миналата година.

Обемите за износ на природен газ в далечните дестинации в периода януари-април 2016 г. са се увеличили с 20.9% - до 53,2 млрд куб. метра, а износоът до страни от

близки дестинации е намалял с 15,6%, до 13 млрд куб. метра.

[СТАТИЯТА МОЖЕ ДА ВИДИТЕ ТУК](#).

BP разкрива стойността на сделката за Shah Deniz 2

7 JUNE 2016, [azernews.az](#)

Договори на стойност над \$ 13 милиарда до момента са подписани в рамките на втората фаза от развитието на газовото поле Shah Deniz -Азербайджан, събщи пред репортери Gordon Birrell, регионалният президент на British Petroleum за Азърбейджан, Грузия и Турция.

Birrell отбеляза, че половината от тези договори са предоставени на местни фирми, или на съвместни предприятия с участие на местните фирми.

Около 22 000 души работят в рамките на проекта Shah Deniz 2 и разширяването на Южния Кавказки газопровод в Азербайджан, както и повече от 3000 души работят в Грузия, каза Gordon Birrell.

Birrell допълнително добави, че изграждането на газовата компресорна

станция в Грузия, която е част от разширяването на Южния Кавказки газопровод, е готова на 42 процента.

BP е удовлетворен от работата по тези проекти и е уверен, че азербайджански газ ще достигне Турция през Транс-анадолския газопровод (TANAP) през 2018 г., каза регионалният президент на BP.

Като част от Етап 2 на развитието на Shah Deniz, газът ще се изнася за Турция и европейските пазари чрез разширяване на Южния Кавказки газопровод и финализиране изграждането на Транс-анадолския газопровод (TANAP) и Трансадриатическия газопровод (TAP).

Мрежата на Южния газов тръбопровод (SGC) ще се простира от Каспийско море до Югоизточна Европа през Азербайджан, Грузия, Турция, Гърция и Италия.

С дял от 25.5%, BP е оператор на газовото находище Shah Deniz, добивът от което е от 2006 г.

Офис на фирмата е открит в Баку през 1992 г. Оттогава, компанията участва в поредица от проекти в сектора upstream в Азербайджан. BP е основен акционер в Azeri-Chirag-Gunashli (ACG) блок с нефтени и газови находища (35,78 процента), от които се добива Азерски Light петрол.

Освен това, BP работи по тръбопровода Ваку-Tbilisi-Ceyhan (BTC), който минава през Азербайджан, Грузия и Турция и ще транспортира каспийски нефт до брега на Средиземно море.

Компанията подписа споразумение за PSA със SOCAR да проучи и разработи структурата на Shafag-Asiman в сектора на Азербайджан на Каспийско море.

СТАТИЯТА МОЖЕ ДА ПРОЧЕТЕТЕ [ТУК](#).

"Газпром" съобщи текущата себестойност на добивания газ

01.06.16, Ведомости, Алина Фадеева, Алена Махнева

В момента е по \$ 20 за 1000 кубически метра - това е най-ниската ставка в света

Разходите за добив на "Газпром" остават най-ниските в света: около \$ 20 за 1000 кубически метра, независимо от факта, че компанията разработва и въвежда в експлоатация ново, труднодостъпно местонахождение, заяви заместник-председателят на "Газпром" Александър Медведев. "Справяхме се и при \$ 65 за 1000 кубически метра. Не се нуждаем от космически цени, нужни ни са цени, които ще ни позволят да се занимаваме с нашата си работа" - каза Медведев. Цената от \$ 20 за 1000 кубически метра включва и данъци, поясни представител на "Газпром".

През 2010 г. разходите за добив на "Газпром" са \$ 19, но средната експортна цена е два пъти по-висока, колкото сега - \$

302 за 1000 кубически метра, припомня директорът на East European Gas Analysis Михаил Корчемкин. Средните производствени разходи през 2015 г. бяха в размер на \$ 27, съобщи той. Руският газ в момента е най-евтиният в Европа, заяви анализаторът от Consulting Vygon Мария Белова. Но не заради ниските си производствени разходи, а защото цените на петрола спаднаха: цените в договорите на "Газпром" са обвързани с цената на петрола, напомня тя. През периода януари - април 2016 г. цената на руския газ до границата на Германия е \$ 161,9 за 1000 кубически метра, съобщи Министерството на икономическото развитие.

През първата половина на 2015 г. "Газпром" е оценил транспортните разходи за 1000 кубически метра на 100 км от 59 рубли. Средното разстояние от находище на "Газпром" до границата е 3200 км, напомня заместник-директорът на Националния фонд за енергийна сигурност Алексей Гривач. По този начин, разходите за транспортиране на "Газпром", само на територията на Русия е около 1888 рубли за 1000 кубически метра. Като се вземе предвид транспорта, износните мита, минералния данък и инвестиционния компонент (позволяващ възвръщане на инвестициите, възстановяване средствата в наскоро въведените проекти), цената на руския газ ще бъде \$ 130-140 за 1000 кубически метра. Цената на газа от местонахождението, с инвестициите, които вече са изплатени обратно, е по-ниска, е мнението на Белова. Себестойността на руския газ, без да се отчитат износните мита е \$ 80-85 за 1000 кубически метра, изчислява Алексей Гривач.

Теоретично, "Газпром" може да намали цената на газа, за да увеличи доставките, предоставяйки на потребителите допълнителни отстъпки, или да започне продажби на спот пазара, казва Белов. Но сега няма смисъл в това: цената в договора и така е много ниска. През 2015 г. "Газпром" е доставил за чужбина 158,6 милиарда кубически метра газ. Тази година, "ние вървим към рекорд": дори ако зимата бъде топла, износът може да надхвърли 165 милиарда кубически метра газ, каза Медведев. Износът ще се увеличи, заради по-евтиния газ, което стимулира търсенето и спада в добива на газ в Европа, обяснява Гривач.

Доставка на газ в чужбина



[СТАТИЯТА МОЖЕ ДА ВИДИТЕ ТУК.](#)

Литва е получила първия транш от ЕС за

строителството на газопровода с Полша

«Нефть России», 2016

Първият авансов транш на ЕС за проектиране на газопровода GIPL между Литва и Полша, е преведен на литовската компания Amber Grid - оператора на газовата инфраструктура на страната. "Първоначалната финансова подкрепа в размер на 1,2 милиона евро е 30% от общата сума, предвидена за 2016 г.", съобщава операторът.

До сега наземната газопрепосна мрежа на Литва бе интегрирана само в източна посока, и няма достъп на Запад. Европейската комисия реши да отпусне за изграждането на газопровода между Литва и Полша 10.6 милиона евро за проектиране и 295.4 милиона евро за строителството/реализирането на проекта.

Предстои в двете страни да се положат 522 км от газопровода с диаметър 70 mm, включително 357 км на територията на Полша и 165 км в Литва. Заместник-министърът на енергетиката на Литва Александрас Спруогис е информирал, че проектът напредва по график. "Приключва работата по техническата документация. През септември тази година се очаква да се получи разрешението за строеж", каза той.

Литва планира да завърши своята част от проекта през юли 2019 г.

СТАТИЯТА МОЖЕ ДА ВИДИТЕ [ТУК](#).

Газпром и Shell проведоха разговори за обсъждане на текущо и бъдещо сътрудничество

2016, May, kallanishenergy

По информация на Агенция Kallanish Energy руският газов гигант Газпром и англо-холандското петролно дружество Royal Dutch Shell са провели разговори за обсъждане на текущо и бъдещо сътрудничество, което може да включва и сделки за размяна на активи.

На среща в Санкт Петербург Председателят на Газпром Alexey Miller и Главният изпълнителен директор на Shell Van Beurden са подписали споразумение за стратегическо бъдещо сътрудничество

Страните, които са партньори в проекта „Сахалин II“ – първото руско съоръжение за втечен природен газ, са проверили работния инженерен дизайн (FEED), процеса за изграждане на третия производствен транспортен възел в инсталацията за втечен природен газ, който се намира в източната част на офшора на Русия.

Без да предоставя допълнителна информация, Газпром също отбелязва, че партньорите са обсъдили "в дълбочина" напредъка на проекта за газопровода Nord Stream 2.

Планиран да започне работа през 2019 г., газопроводът трябва да пренесе около 1,94 трилиона кубически фута годишно (Tcf/y) руски газ за Германия, по дъното на Балтийско море. Проектът е изправен пред сериозни критики от страна на Европейската комисия и някои членове на Европейския съюз, които твърдят, че газопроводът ще се увеличи газовия монопол на Русия в региона.

[СТАТИЯТА МОЖЕ ДА ВИДИТЕ ТУК.](#)

Cheniere Energy Inc. планира да започне износ на LNG през август от втори завод в терминала Sabine Pass

Jonathan Crawford, 2016, bloomberg

Това е най-очакваната времева рамка, определена въз основа на текущия напредък на развитие на съоръжението, което компания е подала във Федералната комисия по енергийно регулиране.

През февруари Cheniere стана първият износител от САЩ на шистов газ с началото на пратки от първото устройство в Sabine Pass. Доставчиците на супер охладеното горивото са изправени пред трудности да преодоляват сериозната конкуренция на

азиатските топ-държави и на Австралия като основен производител, която засилва производството на LNG.

„Действително, напредъкът на проекта съдейства за постигането на значителна готовност и завършване на плаващите товарни терминала 1 и 2, съответно в края на май 2016 г. и септември 2016г.“, заявиха от компанията при подаването във Федералната комисия по енергийно регулиране.

[СТАТИЯТА МОЖЕ ДА ВИДИТЕ ТУК.](#)

„Газпром“ и RWE Германия се договориха за нови условия за газоснабдяване

by Reuters, June 07, 2016, rigzone.com

Иркутск/Москва, (Reuters) - „Газпром“ експорт, подразделение на „Газпром“, и германската енергийна компания RWE са постигнали съгласие относно условията за дългосрочен договор за доставки на газ, съобщават от двете компани.

„„Газпром“ и RWE постигнаха споразумение по основните търговски условия“, каза служител на „Газпром експорт“, предава Reuters.

RWE вече е голям купувач на руски газ, и се опитва да предоговори условията на дългосрочния договор с „Газпром“.

Говорителката на RWE заяви, че след споразумението, евентуални спорове, произтичащи от преразглеждането на цената, която би могла да бъде образувана в началото на лятото, са били избегнати.

[СТАТИЯТА МОЖЕ ДА ВИДИТЕ ТУК.](#)

Полша пред Съда на ЕО заради шистово сондиране

2016, *naturalgaseurope*

Европейската комисия съобщава, че призовава Полша в Съда на Европейските общности на ЕС за неизпълнение на задължението, да се гарантира, че въздействието на сондирането на голяма дълбочина, включително за шистов газ, върху околната среда, са правилно оценени. ЕК казва, че съгласно полското законодателство, е възможно да се правят сондажи до дълбочина от 5000 метра, без предварителна оценка на потенциалното въздействие върху околната среда. Така полското законодателство не взема под

внимание всички критерии и стандарти, установени от Директивата за въздействието върху околната среда на ЕС от 2011 г.

Сондирането на голяма дълбочина, задължително съгласувано със законодателството на ЕС, трябва да се оцени, дали то въздейства върху качеството на водата и почвата и другите природни ресурси, както и дали то носи риск от инциденти. Комисията твърди, че същото се повтаря преди два месеца в дело срещу Австрия.

ЕК изпрати официално крайно предупреждение към другите страни от ЕС - или „мотивирани становища“, или ако не се поправи ситуацията, това може да доведе до тяхното сезиране на Съда на Европейския съюз.

Между другото, от Берлин е „поискано“ „правилно прилагане“ на Директивите на ЕС от 2009 г. за електроенергия и за газ, като ЕК отбелязва, че „Германия неправилно е транспонира в националното законодателство няколко изисквания по отношение на модела за отделяне на независим преносен оператор (ИТО)“. ЕК заяви, че за това, през февруари 2015 г. е изпратила официално предупреждение до Германия.

Подобни мотивирани становища също така са изпратени до Дания – поради неизпълнение на задължението за пълно транспониране на Директивата на ЕС за енергийна ефективност в националното законодателство; до Португалия по отношение на Директивата на ЕС за

възобновяемата енергия; до Латвия за директива на ЕС за радиоактивните отпадъци.

ЕК е изпратила мотивирани становища до Германия и Румъния да предприемат действия, за да осигурят превода на Директивата на ЕС за офшорна безопасност за националното законодателство. През 2015 г. ЕК започна процедури за нарушения - нетранспониране на Директивата за офшорна безопасност срещу 15 страни от ЕС, включително България, Кипър, Франция, Германия, Гърция, Ирландия, Холандия, Полша, Румъния, Испания и Обединеното кралство.

**СТАТИЯТА МОЖЕ ДА ВИДИТЕ
[ТУК.](#)**

Уточнение

Unsolicited mail: Ако не желаете да получавате този инфолетър, моля да се отпишете от адресния списък като изпратите обратно съобщение на cbbssinfocenter@gmail.com

Правата по превода на всички статии принадлежат на издателите на настоящия информационен бюлетин.

Контакти за повече информация:

Алекс Алексиев

alexralex@aol.com

Васко Начев

vasko@infonetbg.com

Илиян Василев

idvassilev@innoenergy.biz

Мартин Владимирев

mvladimirov@ceemarketwatch.com

Руслан Стефанов

ruslan.stefanov@online.bg

Христо Казанджиев

h.kazandjiev@yahoo.com