



## Съдържание

---

1. Хъбовете и практичният дневен ред
2. Предстоящо: Кръгла маса на тема: „Геополитически и енергийни дилеми пред страните от Югоизточна Европа и Черноморския басейн. Дневният ред на САЩ, ЕС и Русия“
3. Търсенето на спотов LNG продължава да изпреварва предлагането
4. Europa Oil & Gas купува Shale Petroleum за £ 1
5. Предизвикателствата пред ENERGEAN в сектора upstream на Израел
6. Как може енергията да подпомага урбанизацията?
7. Проучване показва, революцията на шистовия газ се ускорява, вместо да се забавя. Ръст на възобновяемите източници

## Newsletter Content

---

1. Hubs and the practicalities of daily agenda
2. Forthcoming: Round Table: Geopolitical and Geoenergy Dilemmas in the Intermarium Region - the US, EU and Russia Agendas
3. LNG Markets Analysis Spot LNG spike subsides as shoulder months approach
4. EUROPA BUYS SHALE PETROLEUM FOR £1
5. ENERGEAN'S CHALLENGES IN ISRAEL'S UPSTREAM
6. How can energy support the growth of urbanisation?
7. Study Shows Shale Gas Revolution has Accelerated — Rather than Impeded — Renewable Growth



## Покана

[BulariaAnalytica.org](http://BulariaAnalytica.org) е аналитичен проект на Центъра за балкански и черноморски изследвания, чиято цел е да предоставя аналитична информация за България и региона в областта на геополитиката, националната сигурност, икономиката, финансите, външната политика и други.

BulariaAnalytica е независима инициатива, подкрепена от Фондация „Америка за България“.

За своето почти тримесечно съществуване, аналитичният сайт успя да предложи над 50 статии и анализи, публикувани на български и английски език.

Амбицията на проекта е да се разпространява изчерпателна и навременна, с аналитично съдържание информация, която да достига до обществеността, бизнеса, академичните и професионалните общности, държавните институции, политически и социални лидери в България и в чужбина. Проектът, чрез своя уебсайт, ще осигури свободна платформа за обществен диалог с участието на ключови автори - сътрудници на сайта, международни гост-преподаватели и млади анализатори. Организираните обществени обсъждания ще се фокусират върху критични и чувствителни въпроси, свързани с вътрешните и

международни отношения в Балканския и Черноморския регион.

Ръководители на проекта са Алекс Алексиев и Илиян Василев, които имат изградена отлична аналитична репутация и професионален авторитет в България и в чужбина.

Участието на видни американски, европейски и международни анализатори в реализацията на проекта ни даде възможност да организираме, върху платформата на BulariaAnalytica, първата публична среща, Кръгла маса, посветена на геополитическите и енергийните предизвикателства в Югоизточна Европа, Балканския и Черноморския регион.

**BulariaAnalytica има удоволствието да Ви покани да участвате в кръгла маса на тема: „Геополитически и енергийни дилеми пред страните от Югоизточна Европа и Черноморския басейн. Дневният ред на САЩ, ЕС и Русия“.**

**Събитието ще се състои на на 21 септември 2016 г. от 9:00 ч. до 14:00 ч. в зала „София“ на Гранд Хотел София.**

Специални участниците в кръглата маса ще бъдат утвърдени анализатори от САЩ, Русия и региона:

✓ **Ендерс Уимбуш (САЩ)** – създател на международния изследователски институт в Оксфорд по въпросите на Централна Азия и Кавказ; бивш директор на German Marshall Fund (Вашингтон); бивш председател на Съвета за електронни медии на САЩ; дългогодишен старши вицепрезидент на престижния американски институт „Хъдсън“;

консултира печатни медии от ранга на Wall Street Journal, Washington Post, Los Angeles Times, Washington Times и др.; член на редица академични и корпоративни организации.

✓ **Д-р Стивън Хейуърд (САЩ)** – професор в множество американски университети; член на влиятелния Американски институт по предприемачество (American Enterprise Institute), на Тихоокеанския институт за научни изследвания и на института „Фрейзър“; международно признат експерт по въпросите на климатичните промени и околната среда; автор на авторитетното изследване „Алманах на екологичните тенденции“; гост-анализатор в радио и телевизионни предавания, в New York Times и Wall Street Journal; автор на официалната автобиография на президента Роналд Рейгън.

✓ **Михаил Крутихин (Русия)** - водещ анализатор и консултант по въпросите на нефтената и газова политика в Русия; съосновател на РусЕнерджи и главен редактор на седмичния бюлетин „Руска Енергетика“; в периода от 1972 г. до 1992 г. работи за руската информационна агенция ТАСС в Москва, Кайро, Дамаск, Техеран и Бейрут, стигайки до позицията на директор на агенцията за региона.

✓ **Г-н Канат Емироглу** – главен изпълнителен директор на Global Energy, дружество на Global Holdings в Истанбул; бивш главен изпълнителен директор на British Gas Business (Великобритания);

старши съветник към Boston Consulting Group.

Заявки за участие се приемат на ел.поща:

[bulgariaanalytica@gmail.com](mailto:bulgariaanalytica@gmail.com),

[draganovairina2@gmail.com](mailto:draganovairina2@gmail.com),

или на

телефони: 0889 416 343; 0884 104 705.

## Bulgaria Analytica: Хъбовете и практичния дневен ред

*Илиян Василев*

Предстои важна среща във Варна преди деня на Съединението, която може да има различно тълкуване – за едни ще бъде пиар, за други практично събитие, за трети задължение, но при всички случаи маркира етап в интереса на европейския и световен газов бизнес към региона и възможностите, които той предлага.

Да оставим медийната и политическа стойност на това събитие на политиците, и да погледнем през призмата на практическата нетна стойност – за потребители, за бюджет, за бизнеса

Както е известно понятието хъб има два аспекта – единият е условно хардуерен – това е физическата инфраструктура, в нашия случай двете мрежи – вътрешна и транзитна, плюс интерконекторите, граничните връзки, разпределителните и компресорни станции, газохранилища и съответните управленски и комуникационни активи. Другият е софтуерният – търговската платформа, която позволява на търговците да търгуват газ в различни точки като използват за референтна точка цените на този хъб – търговска платформа.

В Европа има много по-малко хъбове търговски платформи и повече физически разпределителни центрове. И в двата случая

обаче, става въпрос за достатъчна ликвидност от природен газ, която да направи възможни търговски операции с природен газ с къс или по-дълъг срок и при различни условия, които покриват базисни и пикови равнища на потребление.

България има шанс, благодарение на централното си положение в Балканския регион и най-вече на добре развитата си мрежа с връзки – реални и предстоящи с всичките си пет съседа, наличието на газосъхранителни капацитети в мрежата и газохранилищата, междусистемните споразумения, които **позволяват виртуална търговия и реверсивни потоци с Гърция, Румъния, а в перспектива и с другите съседи.**

За да се увеличи газовата ликвидност и буферите в системата – т.е. да повиши своята полезност за търговците, българската преносна система трябва да увеличи многовариантността на входните точки, доставчици и капацитети за пренос и съхранение в различни варианти – това което има като газ в тръбите - т.н. лайнпак, и това, което го има в газохранилищата. Затова **в новия план за Балканския хъб – а това са плановете на Булгартрансгаз, от няколко години има предвидени няколко субпроекта в южно и западно направление, които да увеличат възможностите за газосъхранение в тръбите.**

Това, което е заложено в системата от проекти, пакетирани като "газов хъб" - не почива върху реални дълбочинни пазарни проучвания, а в по-голямата си част обслужва зададени от проекта Южен поток параметри на възможни доставки и пренос.

Така изглеждат нещата на равнище **политическа целесъобразност** - тези карти, които присъстват неизменно на всяка среща на българските топ политици с техни колеги или компании - **създават измамното усещане, че процесите се движат не от пазарите, а от инициативата на политиците.**

От бизнес гледна точка и преди и сега проектите стават реалност, само когато има реално търсене и предлагане на природен газ, при това предметно обвързано в договори, гарантиращи приходи. От своя страна те пък трябва да обезпечат доверието на банките, които ще отпуснат кредитите. Това, което пазарите не могат да покрият като риск следва бъде поето от държавите и ЕС.

В същност, във Варна българското правителство и Булгартранс газ ще се опитат да продадат бъдеще – визията си за мястото и ролята на българската газопреносната мрежа в регионалния пазар на природен газ и транзитни услуги. Предвижда се дори да бъде представен бизнес модел на функциониращ хъб /?!/, което предполага, че вече са направени предварителните сондиращи с компаниите и с банките. Това нормално е част от процеса на различните проучвания за осъществимост, които търговските компании правят. Въпреки, че става реч за национална стратегия, тя основно касае работата на една компания – Булгартрансгаз.

Това, че българското правителство се стреми страната да бъде газов хъб не е нищо оригинално. Всички в региона искат да станат такива и да натоварят максимално преносната си инфраструктура. Турция,

Гърция, Румъния също се афишират като газови хъбове. **Най-странното е, че всеки има своите основания, но всички заедно зависят един от друг.** Нито една от страните не може да реализира максимално натоварване на своята преносна инфраструктура, ако от съседите не постъпва или не се изнася природен газ.

Ако имат капацитети за газосъхранение още повече - защото със засилване на доминантата на спотовата и ВПГ търговия, става все по-изгодно да се управляват сезонните и пикови вариации в потребление и цени.

**Потенциално България може да предложи входно изходни точки в осем пункта - практически с всички страни, плюс възможности за едно плюс две газохранилища с общ обем над 3 милиарда кубически метра.**

С транзитните потоци, които могат да стигнат и надминат 40 милиарда кубически метра в хоризонт до пет-седем години, включително, но и без непременно единствено руски природен газ - страната ни действително и плътно може да се приближи до положение, което в литературата се описва като хъб. Включително да изгради референтна търговска платформа на базата на системата от газохранилища.

Но за съжаление сме изостанали значително от съседите си в либерализацията на газовия пазар и най-вече в преструктуриране на газовите си компании – Булгартрансгаз и Булгаргаз, за да могат те да играят регионална интеграторска роля. **Причината**

за това, че докато другите страни развиваха свързаността с глобалните пазари на природен газ, диверсифицираха доставки и маршрути, **българските енергийни компании и правителство бяха ангажирани да пазят монопола на Газпром.**

**За да участва България в голямата газова игра в региона, са й нужни не само и толкова политики, колкото национални играчи с капацитет да играят регионални роли.**

Във Варна поканените компании ще съизмерват бъдещите намерения към стореното и най-вече ще претеглят за достоверност и осъществимост.

Добрата новина е, че макар и със скърцане и под стрес от Европейската комисия, най-накрая българската преносна мрежа се отвори, поне на равнище нормативната част чрез междусистемните споразумения, за други търговци на газ. Днес, поне на теория е, газов търговец може да внесе ВПГ от терминала Ревитуса и да го продаде на Украйна.

Но ако погледнем, колко са извършените сделки – нещата са повече от скромни – до този момент има само тестови трансфери на природен газ в тотално пренебрежими количества.

Остава да се реши въпросът за смяната на тарифния модел – България да възприеме входно изходните тарифи, включително свързаните с другите ТСО в съседите ни, за да бъдат конкурентни цените на пренос от точката на доставка. Защото това, което на

теория е възможно, **става невъзможно когато акумулирате различните тарифи на пренос през националните мрежи. Получава се така, че цената на пренос надвишава 35% от цената на природния газ, което го прави непродаем отвъд пазара на съседа.**

**Трудно ще осигурим конкуренция на българския и регионалния газов и преносен пазар, ако прилагаме различни преносни тарифи за Газекспорт и за новите доставчици.** Това рано или късно ще се окаже обект на разследване в Брюксел, защото си е дискриминация.

В същност **основната причина**, освен корпоративната куртоазия, **компаниите да проявят интерес са междусистемните споразумения между България, Румъния и Украйна, които отвориха най-големия газопровод в региона – Трансбалканския**, в който има незаети минимум 6 милиарда кубически метра, а в перспектива – пред вид на намеренията на Газпром да прекрати транзита през Украйна – повече от 15 милиарда. Без да се чака години, без да има нужда от инвестиции от милиарди евро.

Тези големи свободни капацитети могат да променят съществено картата на газовите потоци и търговските операции, като свържат турския и гръцкия пазар с украинския и словашкия пазар – т.е. Централна Европа. Това е огромен стимул на всички компании, които добиват и търгуват с газ в региона.

Възможността за виртуална търговия и суап сделки на практика отварят целия пазар за

нови играчи, готови да заемат освобождаващите се ниши от Газпром.

Това няма да стане от днес за утре, още повече, че руският газов монопол има солидни позиции, най-вече у нас, но рано или късно той ще трябва да сведе пазарните си дялове до средно европейските от около 50%, а това означава потенциален пазар от над 30 милиарда кубически метра газ.

България може и трябва да получи своя справедлив дял от възможности и ползи на пазара на Югоизточна Европа. Едва ли ще доживеем да видим Булгаргаз регионален играч, с диверсифирана структура на собственост и операции. Времето беше безобразно пропиляно. Поради своя монопол, вероятно Булгартрансгаз има сигурно място в преноса на газ, макар, че трудно ще реализира гранд-идеите, залегнали в плана „Балкан“.

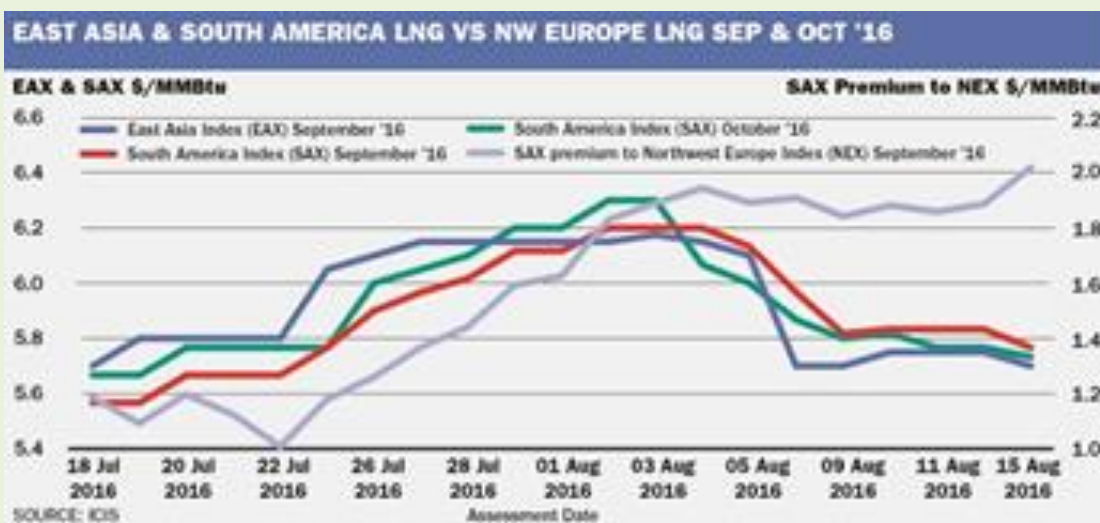
Още по-трудно компаниите ще се убедят, въз основа на картинки, за **потенциални входящи в България газови потоци, които са свръхпожелателни и нямат много общо с действителността, която всяка от компаниите прекрасно знае.** Вероятно не е и нужно, защото **успехът не се мери в политическа суета, а в приходи от транзит и данъци, ниски цени за потребителите на газ.**

Толкова често забравяме азбучната истина, че много по-стойностно е докато мислим с умерени, дори малки мащаби, да постигаме големи резултати, отколкото, преследвайки гранд идеи – химери, да получаваме дребни резултати.

## Търсенето на спотов LNG продължава да изпреварва предлагането

24 August 2016 | Ludovic Aldersley, ICIS LNG Analyst

До своя връх в началото на август, договорът за предния месец е изкачил с \$ 0.67 / MMBtu до \$ 6.20 / MMBtu, покачване засенчено само от SAX за октомври, който се изкачи до \$ 6.30 / MMBtu през същия период.



Търсенето на спотов втечен природен газ продължава да изпреварва предлагането за четвърти пореден месец до началото на август, когато купувачите държат линията, преди да се обърнат по-ранните печалби, реализирани от продавачите.

Индексът на ICIS за Южна Америка за септември, SAX, беше оценен на 15 август за последен път на \$ 5.77 / MMBtu, след като е натрупал \$ 0.20 / MMBtu от предния месец - 18 юли.

Отсъствието на бичи/оптимистични позиции през последните две седмици на месец юли се дължи на комбинация от изключително търсене от страна не само на Южна Америка, но от Индия, Египет и Източна Азия, както и ограничения за доставка за Атлантическото крайбрежие и Пасифика.

От страна на предлагането, продукцията на спот пазара се предлага и от руското съоръжение Sakhalin в Източна Азия, както и в Индонезия и Австралия. В рамките на



Атлантика продукцията е продадена на спот пазара от алжирското съоръжение Argzew, което трябваше да е все по-конкурентно на европейските пазари. Въпреки, че септемврийският SAX губи \$ 0.43 / MMBtu от своя връх в началото на август, мечите европейски газови хъбове през август означаваха, че договора беше в състояние до 15 август да увеличи премията си за индекса в северозападната част на Европа до \$ 2.02 / MMBtu.

Онлайн платформата на ICIS LNG Edge */продукт, осигуряващ в реално време проследяване на товари за втечен природен газ в морето, обемите от търговски потоци, възможностите на купува/продава, чартиране на наличността и цените, както и спот цените за втечен природен газ и актуални новини/*, във връзка с предстоящата планирана поддръжка на Sabine Pass през септември, отрича новината, че нова продукция е дошла онлайн чрез по-рано въведения в експлоатация от очакваното т. нар. втори влак на съоръжението. По-голямата част от износа на втечен природен газ от Sabine Pass към днешна дата е изпратен в Южна Америка, според анализи на онлайн платформата на ICIS LNG Edge.

**СТАТИЯТА МОЖЕ ДА  
НАМЕРИТЕ ТУК.**

## Europa Oil & Gas купува Shale Petroleum за £ 1

*August, 2016, naturalgaseurope*

Europa Oil & Gas (Holdings) е компания за изследване и добив, фокусирана върху дейност в Европа. Тя предлага атрактивна смесица от много бъдещи активи по проучване в Rogsripine - басейнови офшори в Ирландия, проект за оценка на газ в Bergenx - сушата на Франция, както и интереси в три производствени активи на сушата във Великобритания.

Фирмата AIM, вписана като Europa Oil & Gas, съобщи в средата на август, че е придобила частната канадска независима Shale Petroleum за £ 1 (\$ 1.3). Сделката подлежи на одобрение от регулаторния орган на Великобритания.

Europa избра да не приеме решението от търга за присъждане на PEDL 286 "Goole" в североизточна Англия (където делът ще се увеличи от 50% до 100%).



Карта на интересите на Еуропа от участието в 14-ия кръг натърга за почуване на лиценци в UK (Източник: Europa Oil & Gas)

В доклад на компетентно лице, издаващ разрешенията, за Hardstoft са идентифицирани брутни условни ресурси от 3.1 млн барела петрол (2C) и 18,5 mm bbls (3C) в PEDL 299.

"За нас е удоволствие да увеличим собствения капитал в двете области, получили лицензи в 14-ия търг и че предоставяме на нашите инвеститори два високо качествени и ниско рискови проекти", каза изпълнителният директор на Еуропа Hugh Maskay в изявление на компанията.

Total, Engie, IGas и Ineos имат наблизко в East Midlands шистова газова площ.

**СТАТИЯТА МОЖЕТЕ ДА  
НАМЕРИТЕ [ТУК](#).**

## Предизвикателствата пред ENERGEAN в сектора upstream на Израел

*August 18th, 2016, naturalgaseurope*

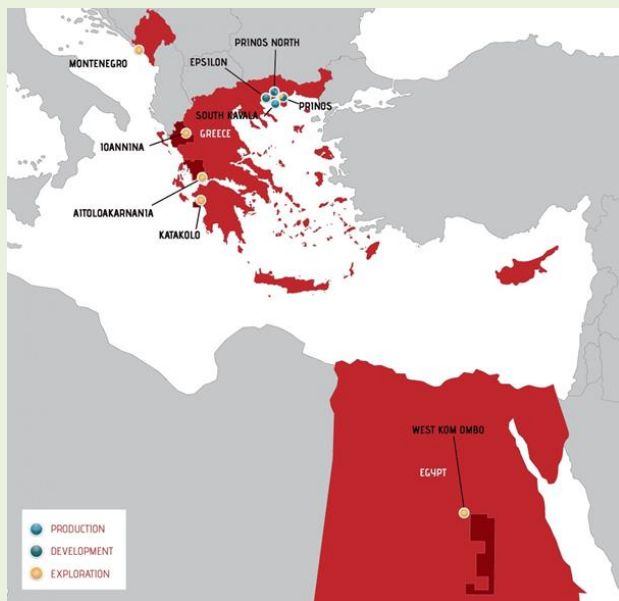
За гръцката E&P компания Energean придобиването на газовите полета Karish и Tanin от Delek Group за \$ 148.5 млн е голям залог и стратегически повратна точка.

Energean е малка компания в сектора upstream, с възможности на оператор, който няма амбиции да се превърне в глобален играч в енергийния сектор. Усилията му са съсредоточени в Гърция, на Балканите, Египет и сега в газовите находища на Израел Karish и Tanin, най-голямото начинание в неговата история. Energean ще бъде допусната да продава своя израелски добив само на пазара в Израел. Двете области заедно държат 60 млрд m<sup>3</sup> газ, които се оценяват на около \$ 10 млрд при цена от \$ 5.00 / млн Btu.

Лице за контакт и представител на Energean в Тел Авив е Shaul Zemach, бивш генерален мениджър на енергийното министерство и известен с позицията си в комисията Zemach, която определя квотите за износ на газ.

С придобиването на Karish и Tanin, Energean е изправена пред най-голямото си предизвикателство: развитие на ресурси от природен газ, добити от дълбоки води. Energean никога не е реализирала такъв технически сложен и предизвикателен

проект. Въпреки това, както във всеки проект от този вид, качеството на проекта е в зависимост и от възможностите, и от опита на договарящите страни. Така, Energean ще трябва да разчита/да избере опитни и доверени изпълнители.



Места на операциите на Energean (Източник: Energean)

Не по-малко предизвикателство за Energean ще бъдат операциите, по предварителна оценка, за повишаване с около \$ 800- \$ 900 млн при инвестициите, необходими за развитието на Karish и Tanin. Като частна компания, Energean ще трябва да разчита основно на кредити от банките и институционални инвеститори, за да събере парите, или да се надяваме, че дълбоките джобове на акционерите ще се притекат на помощ. Влизането на нов партньор също ще бъде благосклонно прието. Energean ще трябва да представи на енергийното

министерство програма за развитие в рамките на шест месеца от приключване на сделката.

### Къде са изкупвачите/ offtakers

*/Купувач на ресурс за покупка или продажба на части от бъдещ добив. В споразумението за изкупуването продукцията обикновено се договаря преди изграждането на добивното съоръжение, за да се осигури пазар за бъдещия добив. Ако кредиторите могат да видят, че компанията има купувач на продукцията ѝ, по-лесно се получава финансиране за изграждане на съоръжение./*

За да бъде конкурентоспособна на израелския пазар, Energean ще трябва да предложи своя газ на цена от около \$ 4.50 / млн Btu. Средната цена на газа е \$ 5,15 / млн Btu. Въпреки това, най-малко 90% от пазара е контрактиран със Съдружието „Tamar“ при дългосрочни договори до 2027г.

Двамата нови играчи, Leviathan и Karish-Tanin ще се борят да намерят клиенти за техния газ на вътрешния пазар. През следващите няколко години рязко повишаването на търсенето не се прогнозира и каквито и цени Energean да предлага, Leviathan, или дори Tamar могат да ги подбиват поради мащаба на техните операции. Така че успехът на Energean е много зависим от регулаторната рамка, след като се сложи край на ефективните монополи.

В следващите няколко седмици Министерството на енергетиката на Израел ще разгледа сделката. Вече е издадено

предварително заключение, в което се посочва, че Energean е подходящ да бъде оператор в находищата. И 45 дни, след като сделката се одобри и подпечата и първите \$ 40 млн ще сменят собственика си, отброяването ще започне.

СТАТИЯТА МОЖЕ ДА  
НАМЕРИТЕ [ТУК](#).

## Как може енергията да подпомага урбанизацията?

15 August 2016, *petroleum-economist.com*, by Ian Gardner

Ian Gardner е световен енергиен авторитет и експерт в Агир. Той също е член на регионални бордове на фирми от Великобритания, Близкия Изток и Африка, член е на борда на World Energy Council на Великобритания и на Асоциацията на строителните инженери – енергиен панел

Трансформиращ подход е силно необходим, твърди предстоящ да излезе доклад на Агир *Независима британска мултинационална фирма от дизайнери, проектанти, инженери, консултанти и технически специалисти, предлагащи широка гама от професионални услуги за всички аспекти на архитектурната среда* за Световния енергиен съвет

Тъй като населението на света расте и се урбанизира, въпросът за това, как енергията може да допринесе за успеха на градове става все по-неотложен. Това е въпросът, който Агир изследва отблизо в доклада си World Energy Scenarios, който ще представи през октомври на конгреса на Световния енергиен съвет (WEC).

Докладът за енергийните сценарии дава възможност на политиците и енергийните лидери да тестват основните допускания, които авторите правят за оформянето на енергията за утре. Докладът ще бъде представен в Истанбул, един град, който се бори с предизвикателствата за актуализиране на енергийната му инфраструктура, за да се справи с контрабандата и с броя на населението от 15 млн души.

Как може градове като Истанбул да се справят с това предизвикателство? Аз съм убеден - и на основата на World Energy Scenarios - че е необходима промяна на парадигмата, за да отговорим на бъдещите нужди на градове с ниска въглеродна енергия. Но преминаване към какво? Възобновяеми енергийни източници, като слънчевата и вятърната енергия, не са единственият отговор в рамките на гъсто населените градски райони, така че предизвикателството е, как да се получи чиста енергия към центровете на търсенето. И насочвайки се изцяло към електричество, много градове ще се нуждаят от подобрения в нереално скъпи мрежи, особено когато смятате, че един типичен северен мегаполис може да използва три пъти повече енергия за отопление и два пъти повече в гориво за

превозните средства, което го прави монополно.

По-скоро това, което е необходимо, е преминаването към подход, който интегрира различни енергийни носители - различни форми на добиване и пренос на енергия - и контрол над тях като единна система. Електроенергийните мрежи. Газовите мрежи променят предназначението си за да пренасят водород. Областта за отопление. Транспортното гориво. Земята като източник или въздухът като източник за термопомпи. Всички те трябва да бъдат част от една комбинация, която е контролирана изцяло/точно.

#### **Действия за ребалансиране**

За постигането на тази цел е необходима система от икономически и контролни механизми, които позволяват много по-динамичен баланс на търсенето и предлагането в целия град. Тази концепция, която докладът World Energy Scenarios описва като 'transactive energy' /терминът се използва за обозначаване на техники за управление на производството, потреблението или потока на електрическа енергия в рамките на система за електроенергия чрез използването на икономически или пазарни структури, като се взема под внимание надеждността на мрежовите ограничения/, ще използва данни и технология за радикално трансформиране на общата ефективност на тази интегрирана система. Добрата новина е, че много от големите градове и техните кметове

осъзнават, че те могат да създадат градски мрежи за действие с помощта на съветите на фирми като Agip, например, относно това, как те могат да структурират ефективни политики и да се възползват от един интегриран подход.

Въпреки това, тази трансформация ще изисква промяна в регулаторното мислене. Например, когато смятате, че газопреносната мрежа на Лондон пренася пет пъти повече енергия, отколкото електропреносната му мрежа, няма ли да има смисъл за града да използвате тази мрежа по нови начини? Проблемът е, че нормативните актове във Великобритания в момента възпрепятстват това. Със своето наследство от стоманени газопроводи, Великобритания досега ограничава пускането на водород в тръбите, защото това може да ги направи чупливи. Но когато старите тръби са заменени с пластмасови такива, няма причина това ограничение да не бъде премахнато. На газовите мрежи, за разлика от електрическите, им е присъщо да съхраняват енергия, така че задръжте енергията, докато това е необходимо. След това тя може да има смисъл, за да се използва по-гъвкаво енергията от възобновяеми източници или за генериране на водород, или да се използва акумулирана енергия в електрически превозни средства. Интегриране на тези енергийни вектори и динамичното балансиране на търсенето и предлагането разчита на познаване в реално време на енергийната ликвидност и цени. Регулаторните рамки трябва да са в крак с времето и да вземат под внимание фактори като този, ако искат да бъдат благоприятните фактори, а не инхибитори.

Докладът World Energy Scenarios ще бъде официално представен през октомври на Световния енергиен конгрес, ще погледнем към градове, които са водещи в този начин на мислене, някои дори създават интегрирани общински енергийни компании. Ако повече градове последват примера им, аз съм с надежда, че глобалната трансформация в отношенията между градовете и енергията ще набира скорост.

СТАТИЯТА МОЖЕ ДА  
ПРОЧЕТЕТЕ [ТУК](#).

## Проучване показва, революцията на шистовия газ се ускорява, вместо да се забавя. Ръст на възобновяемите източници

August, 2016, by Seth Whitehead,  
[energyindepth.org](http://energyindepth.org)

Някога сред най-големите симпатизанти, днес много природозащитници яростно се противопоставят на природния газ - и процеса на хидравлично разбиване, че е довел до изобилни количества газ, каквито

не е имало някога в САЩ – основавайки се в голяма степен, че революцията на шистовия газ забавя растежа на енергията от възобновяеми източници.

Но Националното бюро за икономически изследвания разпространи работен документ, илюстриращ няколко реалности, които анти-фракинг активистите трябва да започнат да приемат: Възобновяемите енергийни източници трябва да имат природен газ като резервен източник, за да бъдат жизнеспособна опция за енергия. И поради този факт, фракингът всъщност помага за растежа на възобновяемата енергия, според проучването:

"Нашият документ обръща внимание на факта, че възобновяемите източници на енергия и бързо реагиращи изкопаеми технологии се появяват като силно допълващи и че те трябва да се инсталират заедно, за да се постигнат целите на намаляване на емисиите и осигуряване на стабилни доставки".

В изследването се анализират данни между 1990г. и 2013 г. от 26 страни-членки на Организацията за икономическо сътрудничество и развитие (ОИСР). Налага се констатацията, че увеличение с един процент в дела на електрогенерацията на "бързо реагиращи изкопаеми технологии" (природен газ) се свързва с 0,88% увеличение в дългосрочен план на капацитета от възобновяемите източници. С други думи, през последните две десетилетия производството на електроенергия от възобновяеми източници е нараснало с приблизително същата

скорост както природния газ за генериране на електричество.

Изследването напълно разсейва мита, че природният газ е смъртен враг на сектора енергия от възобновяеми източници и Washington Post обобщава същността на отношенията между двата сектора с перфектното заглавие "Оказа се, че вятърната и слънчевата енергии имат таен приятел: природния газ".

Разбира се, както се отбелязва в изследването, използването на природен газ също тласка надолу емисиите на въглеродния диоксид и замърсяването на въздуха, което го прави екологично предпочитан пред другите изкопаеми горива, които биха могли да се използват за резерв. Съчетано с исторически ниските цени в резултат на възможностите за голямо предлагане чрез фракинг, природният газ се превърна в топ източник на генериране на електричество в САЩ. Не случайно Енергийната информационна агенция (EIA) съобщи миналата седмица, че през 2016 г. свързаните с енергията емисии на CO2 се очакват да бъдат на най-ниското си ниво от 1992 г.; нивата на вредните замърсители като серен диоксид, азотен оксид, живак и фини прахови частици също отбелязват бърз спад, благодарение на увеличеното използване на природен газ.

Всички икономически и функционални притеснения по отношение производството на електроенергия от възобновяеми източници са разгледани, но докладът ясно илюстрира, че природен газ и възобновяеми източници на енергия вървят ръка за ръка.

Всичко казано до тук води към извода, че да се противопоставя фракинга на природния газ е по същество опозиция на възобновяемите източници на енергия.

**ПЪЛНИЯТ ТЕКСТ НА СТАТИЯТА  
МОЖЕ ДА ВИДИТЕ [ТУК](#).**

## Уточнение

**Unsolicited mail:** Ако не желаете да получавате този инфолетър, моля да се отпишете от адресния списък като изпратите обратно съобщение на [cbbinfocenter@gmail.com](mailto:cbbinfocenter@gmail.com)

**Правата по превода на всички статии принадлежат на издателите на настоящия информационен бюлетин.**

### Контакти за повече информация:

Алекс Алексиев

[alexralex@aol.com](mailto:alexralex@aol.com)

Васко Начев

[vasko@infonetbg.com](mailto:vasko@infonetbg.com)

Илиян Василев

[idvassilev@innoenergy.biz](mailto:idvassilev@innoenergy.biz)

Мартин Владимирев

[mvladimirov@ceemarketwatch.com](mailto:mvladimirov@ceemarketwatch.com)

Руслан Стефанов

[ruslan.stefanov@online.bg](mailto:ruslan.stefanov@online.bg)

Христо Казанджиев

[h.kazandjiev@yahoo.com](mailto:h.kazandjiev@yahoo.com)